



Beauty Empire

michaelabe.com

MOTIVÁCIA K ZAČIATKU

Viem, aké je náročné začať.. Ako dlho to
môže trvať.. ale taktiež viem, aké je skvelé
vydržať

Ahoj, som Michaela a som špecialista na microblading. Keďže si si stiahla tento e-book, pravdepodobne rozmýšľaš nad tým, že s podnikaním vo svete Beauty začneš aj ty :)

Budem šťastná, ak ti tento malý book pomôže v prvých mesiacoch tvojho štúdia a začiatku podnikania.

Presne viem, ako sa teraz cítiš. Poznám tvoje pocity. V hlave ti na 100% idú myšlienky ako: Vyjde to?

Budem mať dostatok klientov?

Ako to na začiatku zvládnem?

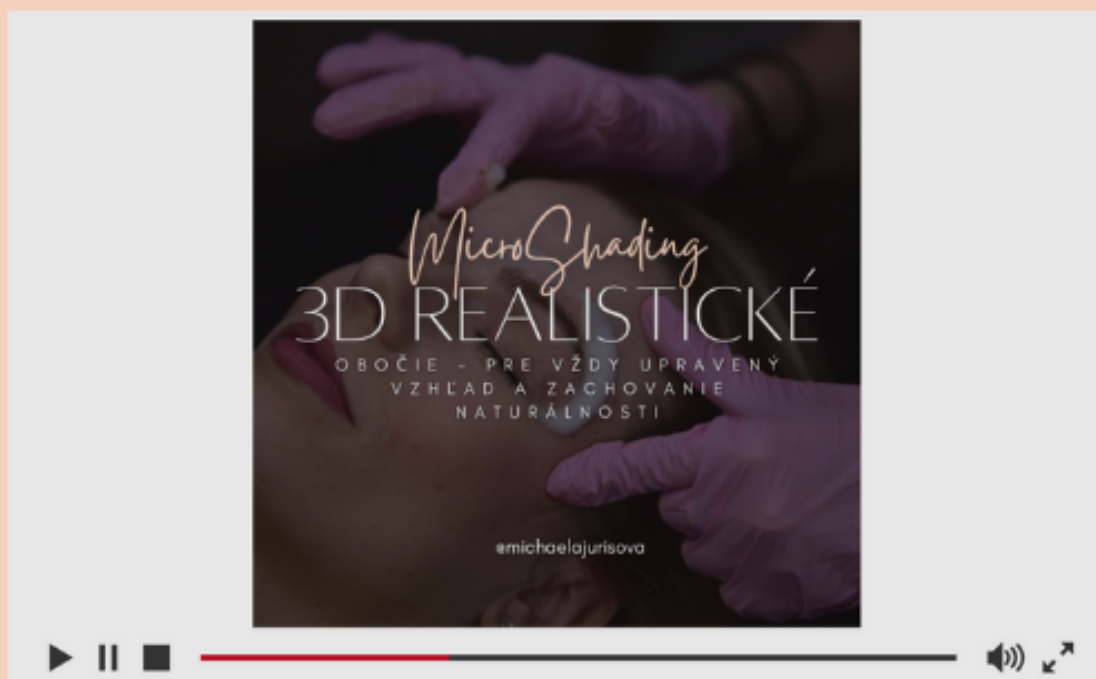
Zarobím aspoň na nájom?

Budú moji klienti spokojní?

Máš v pozadí stále tieto myšlienky, však? Ako to viem? Pretože som raz bola na tvojom mieste. Viem, aké to je. Poznám ten pocit, keď začínaš z ničoho. Na jednej strane sa extrémne tešíš, máš motýle v bruchu a na tej druhej strane sú pochybnosti, strach a úzkosť.



Rozhodla som sa sprístupniť ti tento e-book.. alebo ak chceš - sprievodcu, aby som ti aspoň trochu pomohla a podelila sa o skúsenosti, ktoré som nadobudla pri tvorbe svojho vlastného podnikania. Je to zbierka mojich postrehov od roku 2016. Presne od vtedy sa totiž v tomto businessse pohybujem ja.



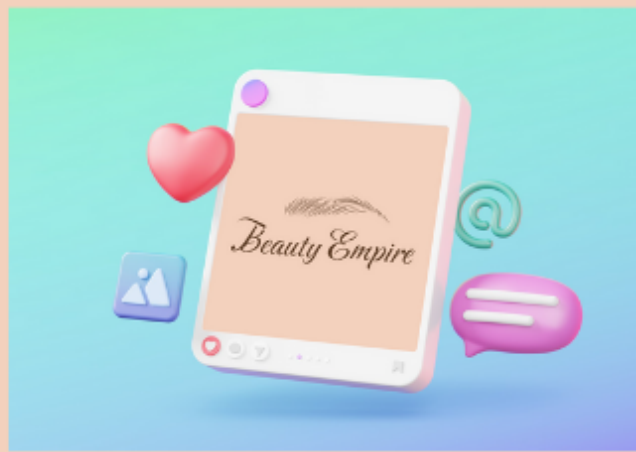
Verím v šťastenu a zisťujem, že čím tvrdšie pracujem, tým viac šťastia sa ku mne obráti.
– Thomas Jefferson

Ako som teda začala ja?

Náhodou. Jedným šťastným dňom, ktorý bol nešťastný až dovedy, pokiaľ som nenatrafila na ponuku prvého kurzu microbladingu.

Mala som vtedy 25 rokov a veľký sen - robiť niečo sama. Netušila som, čo by to malo byť. Jediné, čo som v tom čase a veku vedela, bolo, že nemôžem byť zamestnaná. Práca od-do a pre niekoho ma neskutočne ubíjala. Ja som sa predsa nenarodila preto, aby som zarábala niekomu inému. Robila dievča pre všetko za pár korún a do práce chodila s absolútnou nechutou. Od detstva som mala ambície. Chcela som prinášať ľuďom radosť. Vždy som rada pozerala rôzne videá a návody (v tom čase ich naozaj nebolo veľa) o make-upoch, poradne v beauty... Obdivovala som ženy, ktoré vlastnili salóny a priala som si mať raz taký istý ako oni.





Pracovala som vo veľkej spoločnosti s malým platom. Fakturačné oddelenie, vlastný PC a hrnček na kávu. Ženský kolektív, najmladší člen. Viete si predstaviť tú katastrofu. TO, že chcem odísť som na 100% pochopila keď mi moja kolegyňa /ktorá sa tvárila ako nadriadená:)/ dala ako pracovnú úlohu pretriediť je kôš s odpadkami, ktorý sa skrýval pod stolom. Okrem papierov na skartovanie sa v ňom nachádzali pomaly sa rozkladajúce potraviny, ohyrzky z jablák, plastové odporné obaly z nedojedených obedov.. Mala som jej tú krabicu otrieskať o hlavu.. viem to a dnes by som to už s chuťou spravila. Vtedy som sa však zohla a poslušne odpadky vytriedila. Dali by ste mi za to facku? :) ja sama sebe v dnešnom veku a s dnešnými skúsenosťami tiež. A ešte by som jej tam tú hlavu za túto drzosť po krk namočila.

Vtedy to však bola iná Michaela. Tá, ktorá síce vedela, že toto je prúser, nerobí sa to, nechce to robiť a tá oranžovo-vlasá potvora s vlasmi na ktoré bola síce extrémne hrdá, lebo sa tiahli až niekde pod zadok (ostatným však pripadali ako vytiahnuté z popolnice :)) si kompenzuje svoju menejcennosť....

Bola to však udalosť, ktorá ma posunula. Dodala mi odvahu. Vedela som, že horšie to už byť nemôže a ja sa buď nechám navždy ponižovať a ostanem doevčaťom pre všetko alebo sa budem extra snažiť a spravím niečo, čoho sa síce bojím ako čert kríža ale vystúpim zo svojej komfortnej zóny, aktivujem všetky mozgové závitky, zoženiem peniaze na začiatok a začnem robiť prácu, z ktorej budem mať jedného dňa radosť.

Dnes, takmer po 10 tich rokoch od tohoto zážitku tu sedím večer v obývačke a rozmýšľam nad všetkým, čo sa za ten čas udialo. Tlačia sa mi slzy do očí, keď si spomeniem ako to niekedy bolelo, koľko vecí sa zmenilo a koľko som toho dokázala. Môžem povedať, že som sa naučila milión vecí.. Od tých, ktoré sú pre ostatných triviálne - ako mať rád sám seba, vedieť povedať nie, vedieť si vypýatať peniaze.. až po vybudovanie vlastnej značky, nádherného salónu, rozprestierajúceho sa na viac ako 100m² Beauty Empire Lounge a vybudovania vlastnej vzdelávacej akadémie, ktorá používa najinovatívnejšie prostriedky na vzdelávanie mladých talentov.



Toto je dnes môj život. Toto som ja. O 10 rokov staršia, skúsenejšia a sebavedomejšia. Stále dušou 18 ročná avšak myslou často ďaleko pred svojimi rovesníkmi. Pretože som začala extrémne makať a riešiť veľké veci pomerne skoro..

Ale neľutujem. Ani jedninú sekundu svojho života, ani jedniné „zlé rozhodnutie,, popálenie sa.. Všetky tieto veci ma dostali tam, kde som dnes. Ak by som nerobila zlé rozhodnutia, nerástla by som, neučila som sa.. a preto som za všetko vďačná.

Ak sa chystáš začať - neboj sa. Budú to skvelé veci, ktoré ťa postrtnú. Budeš sa neustále posúvať vpred, učiť sa a áno, stane sa, že ťa prekvapí niečo nepríjemné. Bez toho to však nepôjde. Na to, aby si vyrástla ako podnikateľka aj ako človek, potrebuješ robiť sem-tam chyby. Nebude ich však až tak veľa, ako som ich mala ja :) Kurz Beauty Empire ťa totiž pripraví na takmer všetky situácie, ktoré sa ti môžu stať. Vytvárala som ho s takým nadšením a zápalom, že obsahuje naozaj všetko, čo začínajúcu podnikateľku v beauty businessse môže postretnúť.



PROGRESS
- NOT -
Perfection

Budeš mať vo mne nie len školiteľa ale aj mentora, podporu a človeka, ktorý si tým sám prešiel. Nemal nikoho, koho by sa mohol opýtať, kto by mu poradil alebo ho finančne podporil. Bola som na to sama. S rodinou samozrejme, ktorá však s podnikaním v beauty a salónom krásy nemala absolútne žiadnu skúsenosť a možnosť nejakej finančnej podpory vtedy nepripadala do úvahy. A tak som si to síce veľa krát pretrpela ale prežila a vždy vstala z popola skúsenejšia, múdrejšia, sebavedomejšia a úspešnejšia.

Ako teda začať🍀?

Vyber si kvalitný kurz 🤝 Nepozerať v prvom rade na cenu ale na to, čo vybraný kurz ponúka🙄

✓ Aký je obsah?

✓ Aké sú skúsenosti?

✓ Aké sú výsledky študentov?

✓ Má školiteľ prácu? Objednávajú sa k nemu ľudia?

Alebo „len,, školí?🙄

✓ Aký máš z kurzu pocit?

✓ Je tam nejaká pridaná hodnota?

✓ Existuje v ňom online support?

Dôležitá vec, ktorú som sa za posledných 10 rokov naučila je, že nie sme tak bohatí, aby sme si kúpovali lacné veci. 🙏🍀

Vyber si kurz, ktorý nie je najlacnejší z celej ponuky, pretože je možné, že po ňom budeš musieť absolvovať ďalšie, aby si sa niečo skutočne naučila a aby si odstránila všetky chyby, ktoré budeš robiť 🤔

Rozmýšľaj nad tým, ako nad investíciou do svojej budúcnosti. Pretože: čo dáš (a nie len finančne samozrejme) sa ti jedného dňa niekoľko - násobne vráti 🙌❤️



Máš už kurz? Hurááá :) a čo teraz ďalej? (Sprievodca založením salónu)

Ak si chceš otvoriť štúdio v ktorom budeš aplikovať permanentný make-up určite si už študovala legislatívu a zisťovala, aké všetky oprávnenia sú potrebné. Niekedy sú informácie na internete a v rôznych skupinách zmätočné. V každom komentári sa píše niečo iné.. Každá kolegyňa ti dá iné info čo musela a čo nemusela dodržať. Viem, to keďže denne dostávam otázku: Ako to teda vlastne je?

V prvom rade potrebuješ vedieť, že PMU nie je samostatnou živnosťou ale spadá pod kozmetické služby.



Si vyučená kozmetička? Ideálna situácia, pretože ti stačí spraviť si kurz permanentného makeupu a bez problémov ho môžeš vykonávať. Ak nie si kozmetička, ale prichádzaš do nášho sveta z inej profesie, budeš to mať o niečo náročnejšie, nie však nemožné. Na Slovensku je to stále celkom jednoduché, v porovnaní s ostatnými krajinami.

Pracujme teda so situáciou, že kozmetička nie si. Kde sa odraziť?

Potrebuješ akreditovaný kozmetický kurz (rátaj, že je v rozsahu okolo 400 hodín) ale dnes sa „vďaka“ covidu tieto kurzy v pár inštitúciách dajú absolvovať aj online. Tento kurz ukončíš skúškou, ktorá ťa však neoprávňuje otvoriť si živnosť. Je to certifikát, že si vzdelanie absolvovala, ale aby si sa rekvalifikovala na kozmetičku a mohla si otvoriť živnosť kozmetika, je nutné aby si absolvovala skúšku odbornej spôsobilosti na živnostenskej komore. Až vďaka tomuto certifikátu ti vydajú živnostenský list.



S certifikátom z akreditovaného kurzu a certifikátom o rekvalifikácii už môžeš ísť na živnostenský úrad a vydajú ti oprávnenie, že si podnikateľka :)

Nezabudni ešte na skúšku z epidemiologicky závažných činností. Na túto sa prihlásiš a aj ju absolvuješ na RUVZ (hygiene)

Čo ďalej?

Nájdeš si priestor, kde budeš pracovať. Odporúčam ti ešte pred podpisom zmluvy zájsť s kolaudačným rozhodnutím od tvojho nového salónu na hygienu aby si sa uistila, že nebude problém s otvorením a schvália ti ho. Ak ti to odobria, máš po probléme :)

Pri založení živnosti z úradu rovno posielajú info o tvojom podnikaní do sociálnej, zdravotnej poisťovne a na daňový úrad. (Podľa mojich info :)

Ak je nutné niečo z toho

obehnúť osobne, určite ťa úradníčky budú inforomovať)



Aký by mal byť tvoj salón?

Podľa mojich skúseností musí byť priestor skolaudovaný na služby. Mal by mať samostatné sociálne zariadenie s oknom alebo odvetrávaním. V miestnosti kde budeš pracovať musí byť umývadlo a prívod teplej a studenej vody. Tento priestor musí byť vetrateľný. Rátaj preto s oknom alebo rekuperáciou. Podlaha musí byť dobre udržiavateľná a umývateľná, preto žiaden koberec po celej ploche :) Radšej si vždy všetko overuj vopred. Nikdy nevieš na koho narazíš. Počula som o situáciách kedy nestačilo jedno WC, kedy merali výšku stropov a podobne... Čo sa týka veľkosti je to úplne na tebe. Určite by som však nešla pod 10m² - aby si sa v ňom vedela pohodlne otočiť :) Pri otvorení salónu sa dnes už nemusí čakať na kontrolu z hygieny. Zašleš oznámenie o tom, že otváraš prevádzku a k tomu priložíš všetky dokumenty, ktoré máš. Ak im niečo bude chýbať, určite ťa budú informovať.



Dokumenty ktoré som zasielala ja:

- ✓ všetky certifikáty
- ✓ Prevádzkový poriadok (stiahneš na stránke RUVZ a doplníš)
- ✓ Zmluvu o vývoze biologicky kontaminovaného odpadu
- ✓ Certifikáty k prístrojom, ktoré budeš používať
- ✓ Prevádzkové hodiny
- ✓ Kontakty na teba (mail, telefón...)

Nezabudni pred otvorením skočiť na mestský alebo obecný úrad a nahlásiť svoje prevádzkové hodiny (odporúčam napísať po-pia na objednávku) aby si pri každom tvojom odbehnutí mimo salón nemusela na dverách zanechávať odkaz: prídem o chvíľu :) keď tam budeš, rovno si nahlás aj smeti :)

Všetky legislatívne náležitosti máš za sebou.

Blahoželám ❤️🙏 Podme zariadiť tvoj salón

Veľmi častou otázkou býva: koľko ma bude stáť celé zariadenie? Mojou odpoveďou vždy je: toľko, koľko si ochotná investovať.



Začať sa dá v podstate s ničím.. tak ako som začínala ja. Ceny lehátok, lúčp, stoličiek sú veľmi rozdielne. Teraz si začínajúci podnikateľ a predpokladám, že obraciaš každé euro. Mysli na to, že nie je nutné mať všetko zariadenie super luxusné a lepšie ako konkurencia... Jediné, čo musí byť lepšie, je tvoja práca. Ak budeš mať spokojné zákazníčky, je úplne jedno, či im obočie spraviš na lehátku za 100 alebo za 1000 euro :)

Každopádne, úplný základ, ktorý zatiaľ potrebuješ:

- ✓ Lehátko
- ✓ Lampu
- ✓ Stoličku kde si sadneš pri práci
- ✓ Pokladňu
- ✓ Skrinku/komodu kde uložíš materiál
- ✓ Vozík/stolík kde vieš odkladať materiál pri aplikácii

Ak momentálne necheš investovať veľké množstvo peňazí, skús pozrieť bazáre, facebookové skupiny kozmetičiek... Hľadaj rôzne varianty, porovnaj si ceny a nekupuj hned prvú vec, ktorú uvidíš :) Salón na začiatok vieš zariadiť za 1000 euro aj za 20000 euro. Ak si ho aj momentálne spraviš lowcostovo, vieš to časom vyšperkovať do dokonalosti ❤️👑



Ako získam prvých klientov?

Nebudem ťa klamať, na začiatku to bude pravdepodobne náročné. Prvé mesiace každého podnikania naozaj nie sú prechádzka ružovou záhradou. Je skvelé, ak máš ešte nejaký bočný job a neurobiš to tak ako ja, že som okamžite dala výpoveď a bola odkázaná len na podnikanie. Bolo to celkom ťažké obdobie, ale v podstate som tomu teraz rada pretože som sa musela naučiť rovno plávať, nemohla som sa nechať odradiť. Žiadna záchranná brzda totiž neexistovala. Dnes je na prácu v službách skvelá doba, pretože existuje internet a na ňom sociálne siete ktoré sú pre naše podnikanie absolútne kľúčové. V čase, kedy som začínala ja bolo alfou a omegou mať stránku na Facebooku a roky som fungovala v podstate výhradne na ňom. Aj dnes veľa kolegyň funguje viac na FB a vôbec nie je taký mŕtvy ako by sa na prvý pohľad mohlo zdať. Postupne sa pridali instagram, ktorý je dnes pre mňa kľúčom.



Pracovať môžeš kludne aj s tik tok-om alebo si
vytvoriť web
stránku. Možností je kvantum, len ich treba vedieť
správne
používať a vedieť svoju prácu „predať“,
Na začiatku ti určite pomôžu platené reklamy.
Neboj sa
nie je to žiadna finančne nezvládnuteľná záležitosť.
Ja už
roky síce žiadnu takúto formu platenej reklamy
nevyužívam
ale ak by som dnes začínala, prípadne nemala
dostatok
zákazníkov neváhala by som do nej pár desiatok
eur
zainvestovať.



Čo robiť keď to nejde?

Áno, jasné, môže sa stať aj to.. Snažíš sa, platíš reklamu, aktívne využívaš sociálne siete a klienti stále neprichádzajú. Určite sa nevzdávaj. Toto je bod, ktorý sa pritrafí úplne každému. Teraz je potrebné ukázať, že si šikovná a zvládneš úplne všetko.

Mysli na to, že zákazníci sa objednávajú na základe niečoho. V prvom rade je to tvoja práca. V začiatkoch je to náročné, pretože tej práci nie je veľa, nemáš sa čím prezentovať.. potrebuješ fotky, videá..

Keď ti poviem, že máš robiť zadarmo alebo za náklady asi sa ti to nebude páčiť.

Veď základom každého podnikania je zisk. Ale... pre to, aby si o chvíľu zarábala potrebuješ teraz niečo investovať.

Bez toho, aby si dala.. nedostaneš. Treba zatnúť zuby a osloviť kamošky, známe, rozhodíť siete a inzeráty na bazoši, facebooku a zohnať pár (nie veľa.. 5/10) žien, ktorým spravíš zákrok zdarma alebo za náklady. Prečo? Aby si si to mohla pekne odfotiť a spraviť si lákavé portfólio na sociálne siete. Nech sa tvoje budúce zákazničky majú na Základe čoho objednávať





Ale ak vydržíš týchto prvých pár ťažkých mesiacov podnikania, dostaneš obrovskú odmenu - flexibilitu, slobodu, finančnú nezávislosť.. Ja všetky tieto veci vždy

zhrniem jednou vetou: V podnikaní som dostala krídla :)

Neľutuj nikdy čas, ktorý teraz venuješ svojmu rozbehu ❤️🍀

Ten čas prejde tak či tak, ale takto o rok budeš na seba neskutočne pyšná, že si to všetko zvládla. A keď príde zlá chvíľa, spomeň si na mňa. Ja som pred pár rokmi stála na tom istom mieste, kde práve teraz stojíš aj ty

S láskou, Michaela ❤️💛



V beauty biznise sa pohybujem od roku 2016, kedy som do neho skočila bez akýchkoľvek skúseností. Prešla som si všetkými fázami od umelca takmer bez práce, až po úspešného školiteľa. Ľudia, ktorí ma vždy podporovali boli moja rodina a dnes môj už manžel. Nikdy im nezabudnem, že pri mne stoja aj v zlých časoch a dokážu ma podporiť.

Prvý salón som otvorila ihneď po microblading kurze a postupnými krokmi som sa zlepšovala vo všetkých aspektoch môjho podnikania. V roku 2019 som dostala ponuku stať sa školiteľom jednej z najväčších svetových akadémií permanentného makeupu. Nikdy som však neprestala robiť aj to čo ma najviac baví - reálne obočia.



